

ENERGY



WE ENERGIZE YOUR CAREER

WIR BRINGEN STROM ZU DEN
MENSCHEN UND ENERGIE
IN IHR BERUFSLEBEN.

Das Vorarlberger Unternehmen Lorünser Austria mit Sitz in Schlins, ist seit über 75 Jahren führend bei innovativen Lösungen für Hochspannungsanlagen der weltweiten Energiewende. Eine gegenseitige Wertschätzung und das Miteinander sind die Basis unseres Erfolgs.

MITARBEITER/IN VERKAUFSINNENDIENST

(m/w/d), 80–100% Anstellung

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Ausarbeitung von Angeboten und Auftragsbestätigungen
- Auftragsbetreuung und Projektmanagement
- Intensive Zusammenarbeit mit den Vertriebsingenieuren und deren administrative Unterstützung
- Koordination der Versand- und Endabrechnungsmodalitäten
- Monitoring laufender Projekte mittels ERP und CRM-System
- Beobachtung und Analyse der Marktsituation inklusive Identifikation neuer Marktpotentiale
- Realisierung der Verkaufsziele und Umsetzung der Budgetvereinbarungen

Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung (HASCH/HAK/HTL/Lehre)
- Erfahrungen im Verkaufsinendienst oder Projektleitung von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse
- Eigenständigkeit und Verlässlichkeit mit hoher Serviceorientierung
- Konsequenz und Zielorientiertheit bei gleichzeitig freundlichen und gewinnenden Umgangsformen

Unser Angebot

- Flexibilität mit Gleitzeitmodell und Homeoffice-Möglichkeit
- Umfassende Einschulungsphase, umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Offi-Ticket und Essenszuschuss, Firmenevents

Die Entlohnung entspricht der jeweiligen Einstufung in laut Kollektivvertrag der Metalltechnischen Industrie in BG D, mindestens € 3.000 brutto pro Monat mit Bereitschaft zur Überzahlung.
Das tatsächliche Monatsgehalt richtet sich nach Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung.



Werden Sie Teil von uns und bewerben Sie sich jetzt unter:
jobs@loruenser.com, www.loruenser.org

