

ENERGY



WE ENERGIZE YOUR CAREER

WIR BRINGEN STROM ZU DEN
MENSCHEN UND ENERGIE
IN IHR BERUFSLEBEN.

Das Vorarlberger Unternehmen Lorünser Austria mit Sitz in Schlins, ist seit über 75 Jahren führend bei innovativen Lösungen für Hochspannungsanlagen der weltweiten Energiewende. Eine gegenseitige Wertschätzung und das Miteinander sind die Basis unseres Erfolgs.

AREA SALES MANAGEMENT SCHWERPUNKT EUROPA

(m/w/d), Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Aufbau neuer und Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Technische und kommerzielle Angebotserstellung
- Erarbeitung von technischen Kundenlösungen
- Führung der Verkaufsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Interne Projektabwicklung und Schnittstelle zu den Fachabteilungen
- Beobachtung und Analyse der Marktsituation inklusive Identifikation neuer Marktpotentiale
- Realisierung der Verkaufsziele und Umsetzung der Budgetvereinbarungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL oder Studium) und Leidenschaft für den Vertrieb
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Umfeld, idealerweise in der Betreuung von Key Accounts bzw. im Projektgeschäft
- Entscheidungsfreude, Enthusiasmus, Teambereitschaft
- Zielorientierte Arbeitsweise mit hoher Kundenorientierung
- Fundierte Kenntnisse in MS-Office, gute Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft

Unser Angebot

- Flexibilität mit Gleitzeitmodell und Homeoffice-Möglichkeit
- Umfassende Einschulungsphase, umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Öffi-Ticket und Essenszuschuss, Firmenevents

Die Entlohnung entspricht der jeweiligen Einstufung in laut Kollektivvertrag der Metalltechnischen Industrie in BG F, mindestens € 4.500 brutto pro Monat mit Bereitschaft zur Überzahlung.
Das tatsächliche Monatsgehalt richtet sich nach Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung.



Werden Sie Teil von uns und bewerben Sie sich jetzt unter:
jobs@loruenser.com, www.loruenser.org

